

Helle Janderup Jensen

+45 24 64 21 20

hellejanderup@outlook.dk

www.hellejanderup.dk

Johannebjergparken 8
7120 Vejle Ø



PERSONLIGHED OG KOMPETENCER

Stort engagement og fokus på både mennesker og forretning – yder det, der skal til. Stærke kommunikationsevner og respekt for mennesker, analytisk og velstruktureret, strategisk stærk og resultatorienteret. Kernekompetence: evne til at kombinere organisationens og medarbejdernes styrker og potentiale med behovet hos kunderne og udmønte det i konkrete resultater. Lang erfaring i arbejdet med ledelse og bestyrelsesarbejde med vægt på at skabe gode resultater. Erfaring såvel fra industri, lifestyle, FMCG, rådgivning, kommunikation, NGO'er og mere kreative fag. Kan lide at bidrage i rollen bestyrelsesformand og sikring af de rigtige kompetencer og bestyrelsens bidrag. Trives i virksomheder og organisationer med ønske om udvikling og vækst.

MOTIVATION

Drivkraft: skabe resultater via den gode ledelse og godt bestyrelsesarbejde, gerne som formand
Trives med at bidrage i ejer-ledede virksomheder – og samarbejdet med ejerlederen. Skaber resultater i det lange seje træk – kombineret med handling.

ERHVERV

2020 - 2022

Selvstændig – Helle Janderup

- Rådgivning af små, mellemstore virksomheder (primært vækstvirksomheder)
- Bestyrelsesarbejde
- Interim ledelsesopgaver

2013- 2022

Direktør – DKM

DKM er et kommunikationsbureau, der løser markedsførings- og formidlingsopgaver for primært værdibaserede organisationer, fokus på digitale løsninger og strategiopgaver.

2008 - 2013

Selvstændig – Janderup Management

- Rådgivning af små, mellemstore virksomheder (primært vækstvirksomheder). Mål, strategi, indsatsområder, salg og markedsføring, organisation og sikring af implementering og opfølgning. Har ligeledes løst opgaver indenfor fødevarer.
- Interim ledelsesopgaver – den gode ledelse der skaber resultater (mange forskellige opgaver, større virksomheder)

- 2006 - 2007** **Direktør** – Astralis
- Udvikling og implementering af ny udviklingsstrategi – eksportvirksomhed
 - Udvikling af medarbejderkompetencer og intern organisering
- 2000 - 2006** **Marketingdirektør**– Merrild Kaffe (Norden + Baltikum)
- Udvikling og implementering af ny vækststrategi (lancering Cafe Noir, Senseo o.m.a i bl.a. dansk dagligvarehandel). Gode resultater
 - Deltagelse i en række internationale tiltag
 - Udvikling af organisation og afdeling
- 1993 - 1999** **Afdelingschef og marketingchef** – LEGO
- Leder en forskellige afdelinger – produktudvikling, markedsføring, vækst
 - Samarbejde med salgsselskaber
- 1985 - 1993** **Indsamlingschef** – Kræftens Bekæmpelse
- Udvikling af indtjeningen – fra 50 mio. til 250 mio.
 - Tæt samarbejde med frivillige, forskere, rådgivere, oplysningsafdeling, presse, søsterorganisationer etc.
-

TILLIDSHVERV

- 2022 -** **Bestyrelsesformand** – Mogens Rasmussen
Fokus: vækststrategi
- 2021 -** **Bestyrelsesmedlem** – ASNET
Regionsformand – ASNET region Syddanmark
Bestyrelsesnetværk
- 2020 -** **Bestyrelsesmedlem** – HN Group
Plast virksomhed. Fokus: vækst, KAM og eksport, ESG-strategi, effektivisering og udvikling af organisation
- 2016 - 2019** **Bestyrelsesmedlem** – Geopartner og Geopartner Inspection
Fokus: Strategiudvikling, vækst og organisering
- 2015 - 2017** **Bestyrelsesformand** – Hanegal
Fokus: etablering af bestyrelse med eksterne medlemmer, udvikling af vækststrategi, optimering af organisation og kompetenceudvikling, procesoptimering, kvalitetssikring, brandstrategi, sparring med ejere
- 2015 - 2017** **Bestyrelsesmedlem** – Attention 8 (digitalt kommunikationsbureau)
Fokus: vækst og organisering

- 2010 - 2013** **Bestyrelsesmedlem** – ASNET
Bestyrelsesnetværk
- 2011 - 2017** **Bestyrelsesformand** – Støtek
Aluminiumsstøbeovne, global virksomhed. Etablering af bestyrelse med eksterne medlemmer. BtB. Fokus: vækst, organisering og salgs/eksport strategi
- 2009 - 2011** **Bestyrelsesmedlem** – Bisca
FMCG. Turnaround
- 2009 - 2011** **Bestyrelsesmedlem** – Bisca
FMCG. Turnaround
- 2008 - 2020** **Bestyrelsesmedlem** – Blue Line, IT Hardware B2B
Fokus: vækst, markedsføring, organisering, kompetencer, salgsstrategi og international ekspansion
- 2008 - 2013** **Bestyrelsesmedlem** – Dacore
Fokus: produktudvikling og markedsføring. BtB
- 2008 - 2011** **Medlem af advisory board**– Imageconsult (kommunikationsbureau)
Sparringpartner udvikling af omsætning, indtjening og personale
-

UDDANNELSE OG UDVALGTE KURSER

- 1983** Cand. merc. i afsætning og finansiering
- 1995** IMD forandringsledelse
- 2004** Sara Lee – Advanced Management Development Center
- 2005** Sara Lee, Financials
- Løbende** Diverse kurser indenfor generel ledelse, bestyrelsesarbejde, salg og markedsføring, bæredygtighed, digitalisering
- Sprog** Engelsk på forhandlingsniveau

PRIVAT

Gift med Paul Hurley, som er irlænder, 2 børn Christian (25) og Emily (23)

Fritidsinteresser: Trives i selskab med familie og venner – bl.a. en stor irsk svigerfamilie. Sport, musik, bøger, rejser til bl.a. Irland og Italien. Interesse for ejerledede virksomheder og optaget af mennesker.

NETVÆRK

Stort netværk indenfor mange brancher – herunder fødevarerbranchen, industri, rådgivning, stort kontaktnet. Deltager i flere netværk med henblik på faglig udvikling – primært digitalisering, ledelse og bestyrelsesarbejde.

REFERENCER

Oplyses gerne efter aftale – både fra samarbejdspartnere, medarbejdere, chefer og kolleger.

Helle Janderup Jensen

+45 24 64 21 20

hellejanderup@outlook.dk

www.hellejanderup.dk

Johannebjergparken 8
7120 Vejle Ø